



Apoyando la Cosecha de ORO VERDE

Somos una empresa dedicada a la comercialización de productos agrícolas, principalmente de aguacate, el cual representa el 50% de nuestra venta total. Buscamos tener un impacto social empático y positivo con las comunidades de productores a las que apoyamos, ofreciendo contratos comerciales justos y un modelo de trabajo amigable con el medio ambiente.

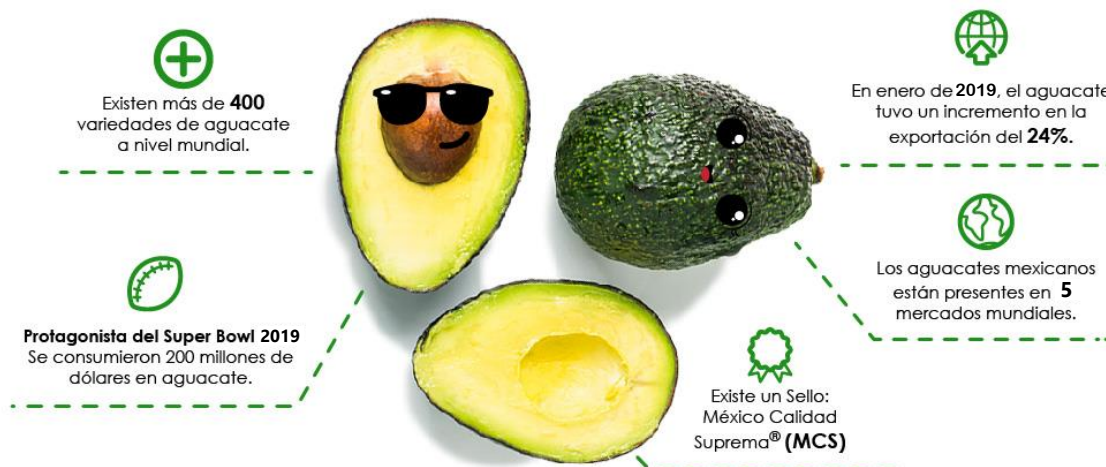


El Aguacate, también conocido como “oro verde” por sus buenos márgenes brutos de ganancia y su expansión local e internacional, siempre está en una demanda constante y ascendente.

JALINV lleva 10 años de experiencia comercializando y realizando inversiones seguras, apoyando a productores agrícolas para que este mercado continúe siendo redituable y creciente.

¿Cómo opera JALINV?

Compramos a productores seleccionados para luego acopiar, clasificar, empacar y exportar el producto a Europa, Asia, EU y Canadá, además de colocación en el mercado interno mexicano.



Contamos con las siguientes certificaciones internacionales:

- PRYMUS,
- SGS,
- NOM 066 y
- KROGER.



Tenemos más de 30 clientes fidelizados y en demanda ascendente, repartidos en un 85% de exportación y un 15% de mercado interno.

El buen management, que además está validado por las certificaciones, permitió a JALINV establecer alianzas con socios y clientes clave, así como una estructura de costos muy controlada que ha aumentado la expansión de la empresa en mercados nuevos y demandantes.

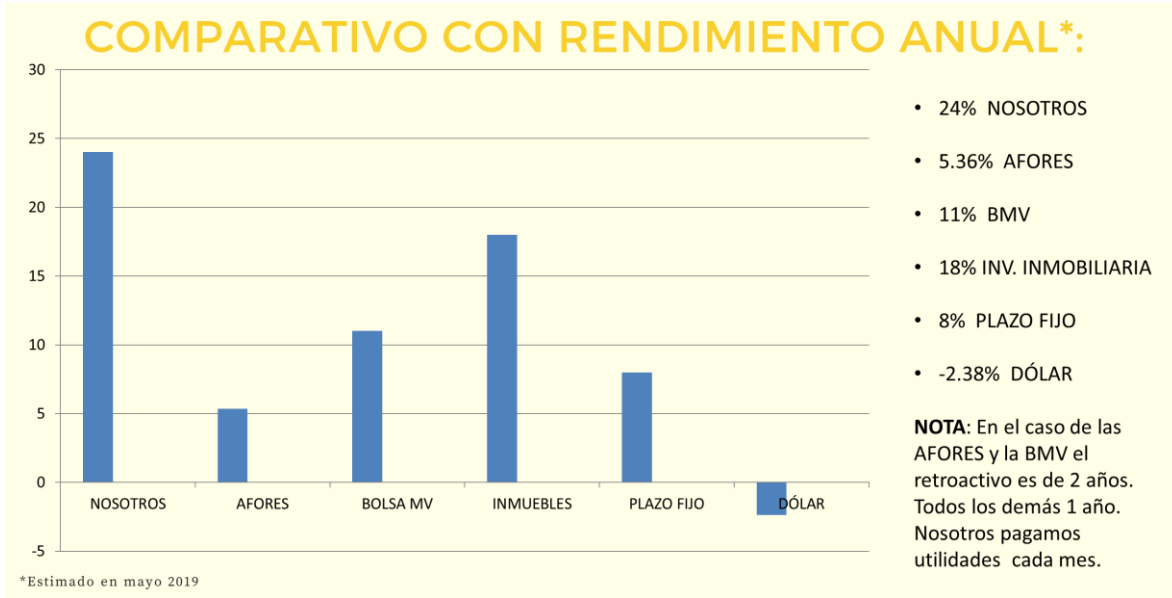
Hoy nos encontramos en la necesidad de captar capital de trabajo que impulse exponencialmente nuestro crecimiento.

¿CUÁL ES EL FUTURO DE JALINV?

1. Compra de cosechas a productores asociados en condiciones ganar-ganar.
2. Acopio de producto en centros logísticos contratados.
3. Traslado del producto a la planta desde los diferentes centros de acopio, (Productores concesionados y mercados externos en Jalisco, Michoacán, Veracruz, Morelos).
4. La selección y el empaque del producto son hechos y supervisados por parte de productores Aguacateros, así como también la exportación al cliente final.
5. Mercados principales de venta:
 - Asia 50%
 - Europa 15%
 - Canadá 25%
 - USA 5%
 - Mercado Nacional 5%

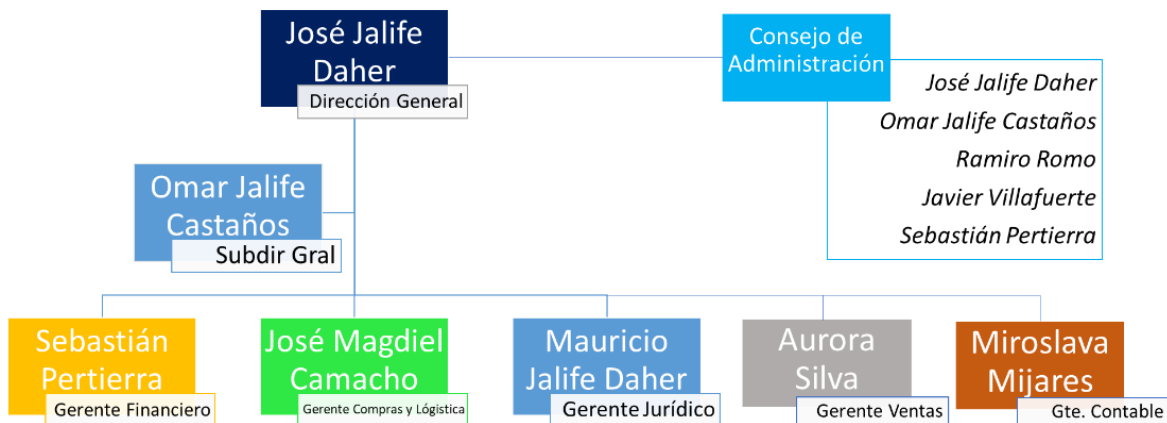


Fuente: HOY TAMAULIPAS



Con referencia en periodos anteriores hemos logrado alcanzar un nivel increíble de rendimiento estimado por inversión anualizada, por lo que el modelo de negocios ha logrado establecer cimientos fuertes para el crecimiento del proyecto.

Equipo JALINV



Contador JORGE JOSÉ JALIFE DAHER

Dirección General

Exitoso empresario mexicano de 65 años, contador público de marcada vocación emprendedora desde joven. Apenas con 19 años en 1973 funda su primer negocio dedicado a la pasta rellena para la hoja. En la década de los 80 desplegó sus negocios en varios Estados del país pasando por giros diversos, pero siempre enfocado en la comercialización de productos como insumos de oficina (representante de Olivetti) fábrica de muebles para oficinas y demás productos.

Ya en los 90 funda una maquiladora con 250 empleados en Aguascalientes que producía y exportaba para USA principalmente, empresa que vende exitosamente en 1999.

Comenzando el milenio lo invitan a trabajar en Europa como consultor empresarial para la inminente firma del Tratado de libre comercio entre México y la Unión Europea. Luego de cumplido el asesoramiento y aprovechando una oportunidad de negocios junto a su habilidad de idiomas (inglés y francés), decide radicarse en Bruselas para ayudar a empresas mexicanas a colocar sus productos mientras que funda una empresa gastronómica. Esa experiencia duró exitosos 14 años hasta que regresa a la CDMX en 2014 y retoma su actividad como empresario asociado a sus actuales actividades en franca expansión.

Hoy "Pepe" Jalife está al frente de varios proyectos de probado y comprobable éxito, sus innatas habilidades para los negocios, el cumplimiento de todos sus compromisos y su calidad humana y ética, lo hacen el vehículo perfecto para canalizar la inmejorable propuesta de inversión que hoy ofrece a inversionistas que quieran una extraordinaria utilidad de manera segura.

Lic OMAR JALIFE CASTAÑOS

Sub Director General:

Licenciado en negocios internacionales de intensa experiencia, al frente de la operación de JALINV junto a su padre José Jalife Daher. Talentoso administrador de todas las áreas liderando la expansión de la empresa a través de la concreción de nuevos acuerdos con más clientes cada año.

Omar es, junto con su padre, el protagonista del éxito de JALINV.

CONSEJO DE ADMINISTRACIÓN

A los señores José Jalife, Omar Jalife y Sebastián Pertierra, quienes ocupan posiciones operativas dentro del organigrama JALINV, se suman:

Lic. Ramiro Romo:

Director de Ventas durante 15 años en tres de las principales farmacéuticas mundiales, también director de la unidad de negocio de alimentos deshidratados en los últimos 3 años de la última farmacéutica. Amplia experiencia y exitosa ejecución en los grupos de venta a su cargo para diversas compañías.

Lic. Javier Villafuerte:

Experiencia bancaria de 16 años en Banamex, asesor financiero para la banca empresarial y gestor de varios créditos empresariales para diferentes instituciones dentro de la República Mexicana.



Lic. MAURICIO JALIFE DAHER

Gerente Jurídico:

Reconocido abogado creador del despacho Jalife y Caballero, especialista en propiedad intelectual y derecho patrimonial. Autor de 25 veinticinco libros publicados, activo participante en su materia en Cámaras, programas de TV y radio.

Lic. SEBASTIÁN PERTIERRA

Gerente Financiero:

Abogado especialista en créditos Pymes con 8 años de basta experiencia en diversas colocaciones en más de 160 empresas mexicanas con diferentes fuentes de dinero como bancos, financieras y fintechs.

Sebastián es el gestor de la captación de nuevos inversionistas habiendo creado diferentes canales de capitalización para la creciente necesidad de capital de trabajo para JALINV.

Lic. AURORA SILVA

Gerentes De Ventas:

Profesional de la publicidad y exitosa emprendedora que aporta su gestión y conocimientos para la expansión de JALINV. Creadora de suplementos y de encartes publicitarios en revistas y periódicos. En paralelo a sus funciones al frente del área de Ventas, Aurora es Directora General de dos empresas del grupo, TONALI y HUMAN.

Lic. JOSÉ MAGDIEL CAMACHO

Gerente De Compras Y Logística:

De amplia experiencia en las áreas de su actual responsabilidad, José estuvo al frente varios años en empresas reconocidas como ELEKTRA. Tuvo participación fundamental en la introducción y lanzamiento de las motos ITALIKA, entre otros proyectos llevados a cabo exitosamente.

Contadora MIROSLAVA MIJARES

Gerente De Contabilidad:

Su despacho, Mijares y Asociados, se ubica hace más de 20 años en la ciudad de Torreón, en la Laguna. Con una amplia trayectoria de varios años manejando la parte contable y fiscal de un sin número de empresas de varios Estados de la República de México.

